freydo.

SAJÁT CÉGES ESETTANULMÁNY / INOXPLÁZA

A beérkező levélből követhető ajánlati ügy

A saját cégünkben kezdtük. Ebből a tapasztalatból építjük a Freydót.

A SZAKÉRTELEM AZ ELŐKÉSZÍTÉSBEN IS FOGY

Egy ajánlat előtt előzményt keresünk, adatot ellenőrzünk és hiányt tisztázunk. Ha az ügy levelekben és fejben él tovább, minden folytatás újabb keresést kér. Szűk áremelési mozgástér mellett különösen fontos, mire fordítjuk a drága szakértői időt.

Öt lépés. Egy követhető ügy.

01 Az igény összerendezése
Teljes előzmény, pontos termék és hiányzó adatok. A már ismert információt nem kérjük be újra.

02 Ellenőrizhető ajánlati alap
Forráshoz kötött ár, készlet és szállítási feltétel. A bizonytalan adat tisztázandó pont marad.

03 Előre rögzített döntési rend
Az üzleti feltételeket, a kivételeket és a küldési jogokat céges szabályok határozzák meg.

04 Felelős és következő lépés
Az igazolt ajánlatküldés után konkrét utánkövetési teendő, ügygazda és határidő következik.

05 Napi, áttekinthető összesítő
Az Inoxpláza saját riportpéldájában együtt látszik az ügy helyzete, felelőse, teendője és határideje.

HOL DÖNT AZ EMBER?

A bizonytalan műszaki igény és az egyedi vállalás tisztázást kér. Új ügyfélnél külön rögzítjük, mit készíthet elő az AI, ki dönt, és mihez kell jóváhagyás.

MIT MÉRÜNK EGY BEVEZETÉSNÉL?

Teljes előkészítési idő, javítások, határidős utánkövetés. Ehhez az anyaghoz nincs összehasonlító megtakarításmérés, ezért százalékos eredményt nem állítunk.

Melyik feladattal kezdjük?

30 perces online vagy személyes egyeztetés

Vasvári Norbert · info@freydo.hu · +36 30 488 8663

Időpontot kérek